



Le GAPPI

Groupement d'Agriculteurs Producteurs de Pommes de terre pour l'Industrie 



GAPP'Info n°30 - Février 2016

Spécial Assemblée Générale



«Au nom du Conseil d'Administration, je tiens à vous remercier d'être venus nombreux ce jeudi 21 janvier 2016 participer à notre Assemblée Générale, moment fort de la vie de notre Groupement, elle offre l'occasion d'échanger entre producteurs mais aussi avec l'industriel . »

**Bertrand ACHTE,
Président du GAPPI.**



Jean-Paul DECHERF

SOMMAIRE	
Rapport Financier	Page 2
Election du tiers sortant	Page 3
Port de Dunkerque	
Voyages d'étude	Page 4
Potato Days	Page 5
Commission des litiges	
Globalgap	
Commission mini maxi	Page 6
Nos Invités	
Présentation des prix	Pages 7-8-9-10
Intervention X. BERTRAND	Page 11
Signature Convention don	Page 12
Intervention de J. BERNOU	Page 13
Tirage au sort	Page 14
L'AG en images	Page 15
Le Conseil d'Administration	Page 16



Laurent TERNYNCK

Annabelle PILLIER



Rapport financier

Christophe DELEBARRE, trésorier du GAPPI, a présenté les comptes de la campagne 2014/2015. Si vous souhaitez des renseignements, n'hésitez pas à nous contacter. Les comptes sont validés par l'Assemblée.

ELECTION DU TIERS SORTANT

Bertrand ACHE	Bourbourg	Nord
Jean-Paul DECHERF	Comines	Nord
Eric DELACOUR	Aulnois sous Laon	Aisne
Amaury DELACROIX	Henin Beaumont	Pas-de-Calais
Christophe DELEBARRE	Givenchy les la Bassée	Pas-de-Calais
Didier DURLIN	Richebourg	Pas-de-Calais
David FOURNIER	Neuille Saint Vaast	Pas-de-Calais



Hubert DELPLANQUE Michel BROU
Asseseurs

RAPPORT D'ACTIVITÉS

INTERVENTION BERTRAND ACHE LE PORT DE DUNKERQUE

Une des missions qui m'a occupé depuis le mois de juin concerne les expéditions de frites surgelées. Effectivement McCain exporte de plus en plus de produits vers des pays tiers, Amérique du Sud, Moyen Orient,...cela grâce à une parité euro/dollar qui a permis à l'Europe d'être compétitive sur le marché international. Lors de nombreuses rencontres que nous avons eu avec Philippe Théry responsable des achats McCain, je me suis aperçu que ce marché était en développement et qu'il devenait stable. Ces produits transformés en France étaient expédiés par le port d'Anvers. J'ai demandé pourquoi ne pourrait-on pas les expédier par le port de Dunkerque ? C'est pourquoi j'ai interpellé Jean- Pierre Decool, Député de la 14eme circonscription du Nord pour étudier la possibilité d'orienter ces exportations au départ de Dunkerque. Jean- Pierre Decool nous a donc mis en relation avec Franck Gonsse, Secrétaire Général du syndicat des dockers. En a suivi une réunion avec McCain, le GAPPI, les élus du port de Dunkerque et les dockers. Un mois après, un premier container d'essai était expédié de Dunkerque à destination du Moyen Orient. En fin d'année, c'est 6 semaines où tout le fret à destination du Moyen Orient était expédié. Aujourd'hui, la ligne est validée. L'intérêt de ce travail est sur un

premier plan économique puisque une économie a pu être réalisée sur l'expédition de chaque container. Deuxième intérêt social puisque toute la chaîne du producteur à l'expédition finale étant réalisée en France et plus particulièrement dans la grande région Nord Pas de Calais Picardie, nous stabilisons l'emploi en région en ces temps où nous avons tous les yeux rivés sur le chômage. Troisième intérêt écologique et environnemental puisque au travers de cette réorganisation, nous économisons à peu près 200 km de transfert routier par container sur plus de 15 containers. Le bilan carbone est donc plus que favorable. En conclusion, on pourrait se demander, quel est l'intérêt du GAPPI de s'investir dans un tel projet ? Je pense que cela permettra

de stabiliser la production dans les usines françaises et donc de permettre à McCain de développer d'avantage sa politique contractuelle auprès des producteurs de pommes de terre de la région. Je pense également que la rénovation d'une des lignes de production de l'usine de Harnes n'est pas étrangère à ce genre d'événement. C'est tout de même une augmentation de production de 12 000 tonnes de frites soit plus de 20 000 tonnes de pommes de terre.



Les Représentants du Port de Dunkerque Jean-Pierre DECOOL

INTERVENTION JEAN-BAPTISTE PAUMELLE VOYAGE D'ÉTUDE AUX ÉTATS UNIS AVEC L'UNPT



Avec le Gappi et en collaboration avec l'UNPT je suis allé aux USA du 8 au 16 Juin pour découvrir la production de pommes de terre et son organisation. Nous sommes arrivés dans l'état de l'Utah puis dans l'Idaho pour finir dans l'état de Washington. Suite à différentes crises dans les années 2000 (baisse de la consommation suite à une prise de conscience des excès alimentaires et une hausse des rendements, la filière a dû s'organiser. Des réflexions ont été menées dans la filière pour aboutir notamment à la création de coopératives au sens américain du terme (sans transfert de propriété) regroupant l'offre des producteurs et renforcer ainsi leur force de négociation. Désormais, une rencontre nationale mensuelle se tient au sein de l'UPGA UNITED POTATOES GROWERS OF AMERICA dont l'objectif est de créer un équilibre entre l'offre et la demande.

Pour cela, les statistiques sont réalisées par l'USDA et l'ensemble de la filière. Plusieurs données sont essentielles dans l'analyse du marché :

- La surface est contrôlée par cartographie satellitaire plus des opérateurs sur le terrain,
- Les rendements sont suivis par prélèvements en parcelle mais aussi estimation des stockages à la semaine
- Evaluation constante de la demande.

En 2005, toujours pour répondre à la crise, les commissions pomme de terre des états de Washington, Oregon et de l'Idaho représentants 57 % de la production Américaine ont lancé la potato variety management Institute pour gérer droits et redevance afin de mettre sur le marché et promouvoir les variétés issues de la recherche. La production totale représente 923 200 acres (373896 ha) répartis principalement dans l'Idaho, Washington ; Wisconsin, San Luis Vallée et l'Oregon. La variété la plus présente est la Russet sur les différents segments de marché (90 % industriel et 72 % frais) ; le reste de la production se répartie dans différentes variétés rouges et jaunes. Les plants de pommes de terre sont systématiquement livrés par le producteur de plant coupés et traités. Le prix des plants est indexé sur le prix de contrat de consommation avec un coefficient de 1.5. L'itinéraire de production n'est pas très différent de ce qui peut se faire en Europe. Les différences portent principalement sur la rotation qui est de deux ou trois ans.

L'irrigation est systématique et permanente dans l'Idaho et la fertilisation et certains traitements phytosanitaires peuvent être faits en même temps. Les traitements anti mildiou sont faits souvent en prestation par un avion. Le buttage avec l'utilisation de dikkers et le broyage avant récolte sont très développés. Le matériel est souvent de la marque Spudnick filiale du groupe Grimme dont on a visité l'usine de fabrication. Les stockages s'opèrent à des températures 8 -9 ° c dans des grands bâtiments vrac. La ressource en eau n'est pas problématique dans l'Idaho contrairement à l'état de Washington et surtout à celui de Californie. Les débouchés sont basés essentiellement sur l'industrie, le frais et la déshydratation, 20 % de la production sont exportés. Les principaux intervenants industriels sont Conagra/Lambweston, McCain, Simplot et Cavendish. Les usines de transformations se concentrent sur la côte Ouest au détriment de la côte Est et du centre du pays. Cette concentration s'explique par l'accès aux ports et la proximité des zones de production. La production de pommes de terre pour le frais est produite en majorité dans l'Idaho. D'une manière générale, les pommes de terre sont bien mises en avant dans les linéaires des grandes surfaces que ce soit en vrac, en carton ou en sachet. Les pommes de terre peuvent être parfois blanches jaunes rouges violettes mélangées dans un même emballage. Le micro-ondable est systématiquement présent, en vente de pommes de terre à l'unité. L'origine des produits est un élément omniprésent et l'origine locale est privilégiée. Les pommes de terre bios occupent une place importante dans le rayon. Dans un marché globalisé, avec des problématiques identiques d'un bout à l'autre du globe il convient de contrôler l'offre et la demande, l'évolution de ses coûts de production, la structuration de la filière et la recherche d'innovations technologiques.



INTERVENTION ERIC DELACOUR ET CHRISTOPHE DELEBARRE VOYAGE D'ÉTUDE EN ANGLETERRE



L'UNPT a souhaité impliquer le GAPPI au travers d'un voyage en Angleterre pour regarder l'organisation des Anglais et voir l'incidence que cela peut avoir sur la filière. L'ensemble de la filière contribue à la recherche en Angleterre, les producteurs, les transformateurs et les distributeurs. En France, la contribution que vous avez à l'interprofession sert en partie à payer le budget recherche. Nous avons pu voir des choses très intéressantes en terme de réception avec la spectrographie. Il est important que les producteurs soient associés à ce travail en frais comme en industrie. Il y a aussi un travail sur les gains de productivité que l'on peut avoir au travers du travail du sol.

A titre privé McCain investit aussi pour la recherche en Angleterre avec son programme qui lui est propre, le producteur de chez McCain en bénéficiera mais contribuera aussi au travers de sa politique contractuelle. Toutes les pommes de terre qui transitent pas le Groupement financent la recherche.

INTERVENTION FRANÇOIS-XAVIER BAR POTATO DAYS

Le 3 novembre dernier, l'ensemble des membres du Bureau du GAPPI se sont rendus en Hollande pour la visite des Potato Days, la porte ouverte des maisons de plants kws, Hzpc, Agrico, Danespo. L'objectif de cette journée est principalement la rencontre avec kws pour pouvoir discuter des problèmes rencontrés depuis usieurs années, notamment sur la jambe noire pour la variété Bafana. Le responsable de chez kws nous a indiqué qu'il était bien conscient du problème, que celui-ci et bien ciblé et qu'il serait envisageable de croire en une amélioration pour les campagnes futures. La production de plant de

la variété Bafana a été délocalisée en 2015 plus principalement dans le centre des terres et non plus en secteur maritime afin de pouvoir bénéficier d'un climat plus approprié pour cette variété. Nous avons eu l'occasion de nous rendre chez Agrico et avons pu découvrir de nouvelles variétés très prometteuses. Les industriels ont malheureusement la facilité de s'approprier les volumes de plants de ces nouvelles variétés afin d'en obtenir l'exclusivité. Par exemple, auparavant, la Fontane était une variété « libre » et aujourd'hui cette variété est bloquée par 2 ou 3 industriels, ce qui oblige les

producteurs à signer les contrats avec ces industriels pour pouvoir accéder à ce type de variété.



INTERVENTION GABRIEL DELORY COMMISSION DES LITIGES



La commission des litiges

Composée d'administrateurs du GAPPI et de Christian Van Der Heyden de chez McCain

1 réunion le 27 novembre

30 dossiers étudiés en commission des litiges

Conditions de passage : manque de volume, 2 types de contrats :

- contrat hectare (livraison de la production)
- contrat tonne (calcul rendement et surface, attention à la surcouverture)

INTERVENTION BERTRAND ACHE GLOBALGAP

Depuis plusieurs années McCain a incité ses fournisseurs à se faire certifier Globalgap.

Cela est en lien avec les demandes de ses clients aussi bien la GMS que la restauration rapide notamment McDonald's.

Depuis le début, le Gappi a demandé une valorisation de la pomme de terre certifiée.

La réponse de McCain à chaque fois a été de dire que cela est une clé d'accès au marché.

C'est pourquoi je pense que la démarche a été longue. Pour cette campagne les producteurs non certifiés n'ont plus accès aux primes de qualité. Pour la récolte prochaine c'est la condition sine qua non pour avoir un contrat sur les sites de Harnes et Matougues.

Suite aux informations que nous pouvons avoir, de plus en plus d'industriels en Europe sembleraient s'engager vers cette certification.

La demande du GAPPI a été que pour la saison prochaine, la règle soit la même pour les anciens et nouveaux producteurs, c'est à dire un engagement à se faire certifier durant l'année permettra d'obtenir un contrat.

Sachant que si cet engagement n'est pas respecté, l'année prochaine il n'y aura plus de contrats proposés. Pour l'attribution des primes de qualité de cette campagne, nous notons de gros dysfonctionnements suite aux différents retards d'audits depuis octobre. Nous avons alerté McCain sur ce problème, c'est pourquoi je conseille à toutes les personnes déjà certifiées ayant ce retard de faire un courrier de réclamation à McCain avec copie au Gappi.

INTERVENTION DAVID FOURNIER COMMISSION MINI MAXI

La Commission Mini-Maxi, qui s'appelle plutôt aujourd'hui commission prix, a pour vocation de déterminer avec McCain le prix de la pomme de terre pour les mini-maxi, les achats en libre et en surplus de contrat, et ce pour chaque groupe de variétés, chaque semaine. Cet échange offre aux producteurs une négociation ainsi qu'une communication sur un même et unique prix pour l'ensemble des producteurs sur l'ensemble des usines françaises de McCain. Dans les faits, chaque semaine a lieu une conférence téléphonique réunissant certains élus du GAPPI qui sont membres de la commission et Christian Vanderheyden, Directeur des achats Pommes de terre France pour Mc Cain. La négociation se base sur 3 cotations : le RNM, Goes, Emmeloord et Belgapom. Il y a encore quelques mois cette conférence avait lieu le jeudi matin alors que la cotation Belgapom tombait le vendredi. Ce décalage rendait encore plus difficile les discussions, car depuis quelques années c'est le marché belge qui oriente principalement les cotations industrielles. Exemple cotation Belgapom/McCain hâtives août 2015. Suite à cela, la commission a enfin obtenu la mise en place de la conférence téléphonique le vendredi matin après Belgapom. Les choses et surtout les discussions se sont bien améliorées et on observe une meilleure fluidité dans le débat. En plus des 3 standards de cotations, 2 autres points sont avancés chaque semaine : des volumes d'achats libres faits par McCain et les différents prix d'achats libres constatés sur le terrain par les membres de la commission, ainsi que ceux évoqués par la FIWAP et l'UNPT sur différents marchés, industries, export, frais. C'est sur ce dernier

point que la discussion se tend régulièrement. Pour McCain, seule Belgapom fait foi car cette cotation est uniquement industrielle, tout en n'étant faite que par des industriels belges.

Petit résumé de l'évolution de la cotation pour cette campagne. Lors de la dernière conférence téléphonique, McCain n'a pas pris en compte nos propositions. L'industriel se base sur des volumes d'achats conséquents en Fontaine depuis la Belgique, avec certainement différentes qualités de conservation. Dans un contexte de marché frémissant, nous avons fait part à McCain d'un décalage important sur sa proposition par rapport aux prix de certains acheteurs industriels depuis la Hollande. C'est pour cela que nous avons rédigé un commentaire vous rappelant que même dans le cadre d'un contrat Hectare, vous restez maître

de la vente de votre libre contractualisé. Si le prix du libre ne vous semble pas bon, que votre tas est sain, vous avez jusqu'à la fin de la période de contrat pour engager vos surplus.



NOS INVITÉS



Eric DELACOUR a accueilli

Monsieur Xavier BERTRAND,
Président de Région Nord Pas-de-Calais Picardie

Et

Monsieur Jean-Pierre DECOOL,
Député de la 14ème circonscription du Nord

Nous les remercions d'avoir répondu favorablement à notre invitation.



PRÉSENTATION DES CONTRATS 2016 / 2017
NICOLAS ROELS



LES VOLUMES

Variétés	Récolte 2015 (ha)	Récolte 2016 (ha)	Différence
Earlies	299	450	151
Fontane	668	652	-16
Markies	1 140	1 450	310
Daisy	1 287	1 428	140
Magnum	1 527	1 422	-105
Royal	824	1 010	186
Bafana	654	325	-329
Innovator	3 279	3 620	341
Russet	1 170	1 250	80
Shepody	217	225	9
Umatilla Russet	52	0	-52
Variétés en test	70	102	32
TOTAL VARIETES	11 186	11 933	747

Variétés	Récolte 2015	Récolte 2016
Bintje (tonnes)	60 000	Pas encore fixés par McCain
Offre d'achat <u>présaison Beaumarais</u>	35 000	

LES PLANTS

	Récolte 2015 €/ ha	Récolte 2016 €/ ha
HATIVES	1 050 €	1 050 €
DAISY	1 070 €	1 070 €
FONTANE	1 070 €	1 070 €
MAGNUM	1 070 €	1 070 €
VICTORIA	1 070 €	1 070 €
MARKIES	1 070 €	1 070 €
ROYAL	1 070 €	1 070 €
BAFANA	1 070 €	1 070 €
SHEPODY	1 395 €	1 395 €
RUSSET	795 €	795 €
UMATILLA RUSSET	795 €	795 €
INNOVATOR	1 125 €	1 125 €

Les calibres

	Calibre récolte 2016	Type de contrat récolte 2016	Tonnes par hectare 2016	Mini / maxi / ha 2016
Bintje	35+	tonnes	0	
Fontane	40+	tonnes	0	
Daisy, Markies, Bafana, Royal, Magnum, nouvelles variétés...	40+	hectares	35	5, 10 tonnes ou 15 tonnes
Innovator	40+	hectares	40	5 tonnes
Russet Burbank	40+	hectares	45	Pas mini maxi
Shépody	40+	hectares	45	

Nouvelles périodes de contractualisation

Récolte 2015

3 périodes de livraison

- Récolte
- Automne / Hiver
- Printemps / Longue Durée

Récolte 2016

Toujours 3 périodes

- Récolte **jusque fin de semaine 43**
- Automne /hiver **début période semaine 44**
- Printemps/Longue Durée

Volume prix fixe et mini maxi dans la période attaché au mois

Libre reste sur la période

Nouvelle grille de refacturation terre

Récolte 2015

Harnes/Matougues/Beaumarais

0 à 5%	8 € la tonne
5,1 à 8%	15 € la tonne
8,1 à 12%	30 € la tonne
12,1% et plus	60 € la tonne

Proposition McCain 1 décembre 2015 pour récolte 2016

Harnes/Matougues/Beaumarais

0 à 3%	8 € la tonne
3,1 à 5%	15 € la tonne
5,1 à 8 %	20 € la tonne
8,1 à 12 %	40 € la tonne
12,1% et plus	60 € la tonne

Récolte 2016

Harnes/Matougues/Beaumarais

0 à 5%	8 € la tonne
5,1 à 8 %	20 € la tonne
8,1 à 12 %	40 € la tonne
12,1% et plus	60 € la tonne

Contrat Beaumalais

OFFRE D'ACHAT PRÉSAISON OU CONTRAT BEAUMARAIS

Augmentation moyenne de 3,3 €
Soit +3%

Saison	Récolte 2015 Prix rendu(€/t)	Récolte 2016 Prix rendu(€/t)
Septembre	89	93
Octobre	93	96
Novembre	96	99
Décembre	99	102
Janvier	104	107
Février	110	113
Mars	116	119
Avril	123	126
Mai	132	136
Juin	142	146

Primes d'éloignement Livraison Béthune	
Distance	Prime (en €/tonne)
Inf. ou égal à 15 Km	+3 €
De 15,1 à 25 Km	+2 €
De 25,1 à 30 Km	+1 €
30,1 Km et plus	0

Les Hâtives

PRIX FIXE TOUT VENANT HÂTIVES

Augmentation moyenne de
de 15% par rapport à la récolte 2015

Début de la semaine en hâtives le lundi

Semaine	Prix (€/t) récolte 2015	Prix (€/t) récolte 2016
30	110	125
31	100	115
32	92	110
33	87	100
34	85	95

GAPPI n'a pas accepté le prix de la semaine 35 à 90€

Fourchette du mini-maxi : 85 € / 125 €

En cas de retard de planning au-delà de la semaine 34, cette dernière semaine sert de référence de prix

Shépody

PRIX FIXE TOUT VENANT SHÉPODY

Augmentation moyenne de 2,7€
Soit +2,3 %
90 % de contrat pluriannuel

Semaine	récolte 2015	Récolte 2016
31	135	135
32	128	130
33	123	125
34	118	120
35	112	115
36	112	115
37	112	115
38	112	115
39	112	115
40	112	115
41	112	115

Semaine	récolte 2015	Récolte 2016
42	112	115
43	117	120
44	118	121
45	119	122
46	120	123
47	121	124
48	122	125

MOYENNES DE PRIX CONTRATS 2016—Prix départ

Variétés	Période	Prix moyen (rendu) récolte 2016 (€/T)	Augmentation moyenne
<i>Bintje</i>	Récolte	89	3,2 euros soit + 2,9 %
	Automne / Hiver	102,7	
	Printemps / Longue durée	130,6	
<i>Fontane, Bafana, Daisy, Markies, Magnum, Royal</i>	Récolte	97	4,8 € soit + 4 %
	Automne / Hiver	110,2	
	Printemps / Longue durée	139,6	
<i>Innovator</i>	Récolte	113	10 € soit + 8,1 %
	Automne / Hiver	125,7	
	Printemps / Longue durée	143,8	
<i>Russet</i>	Récolte	104	4,9 € soit + 4 %
	Automne / Hiver	116,5	
	Printemps / Longue durée	142,3	

CONTRATS PLURI ANNUEL

Contrat pluriannuel

- McCain va proposer d'ajouter une année supplémentaire pour la récolte 2018 : + 2 € (en 2018) pour les variétés Mac Fries
- Mini maxi : -15€ / + 25€ sur base prix fixe pluriannuel de 2016
- McCain devrait proposer de nouveaux contrats pluriannuels en variétés « McDo » (Russet Burbank, Innovator, Shépodé et Bafana)
- Primes de qualité et réfaction et cahier des charges rattachés à l'année de livraison
- Prix des plants : prix des plants des contrats 2016

Les contrats pluriannuels : Assimilées

Exemple variétés assimilées prix récolte	Récolte 2012	Récolte 2013	Récolte 2014	Récolte 2015	Récolte 2016	Récolte 2017	Récolte 2018
Engagement annuel	88€	107€	106€	89€	97€	?	?
Engagement pluriannuel signé en 2012	90€	92€	94€				
Réengagement sur 1 an			(94€+6€) 100€	106€+2€ (passage en 40+) =108€ 106€ variétés déjà en 40+	108€ 106€	110€ 108€	112 € 110 €

Les contrats pluriannuels : Innovator

Exemple variétés Innovator prix récolte	Récolte 2012	Récolte 2013	Récolte 2014	Récolte 2015	Récolte 2016	Récolte 2017	Récolte 2018
Engagement annuel	94€	114€	113€	97€	113€	?	?
Engagement pluriannuel signé en 2012	96€	98€	100€				
Réengagement sur 1 an			(100+6) 106€	113€+2€ (passage en 40+) = 115€	115€	117€	119€

INTERVENTION XAVIER-BERTRAND PRÉSIDENT DE RÉGION NORD PAS-DE-CALAIS PICARDIE

« ... Je tenais à être présent à l'Assemblée Générale du GAPPI, pourquoi ...

Vous donnez du travail, vous travaillez, c'est une activité économique avec des emplois que je souhaite non délocalisables.

Un emploi direct en production de pommes de terre c'est 7 emplois pour l'ensemble de la filière de la culture à la transformation.

*Je ne veux pas opposer agriculture et industrie. Sans **agriculture, sans agriculteur il n'y a pas d'industrie, il n'y a pas d'emploi**. C'est à la base ... la pêche, l'agriculture que l'on a la clé de voute, notre grande région Nord Pas-de-Calais Picardie est la première région productrice de pommes de terre plus de 60 % de la production nationale.*

Le GAPPI et la relation établie avec McCain sont des exemples qui pourraient inspirer d'autres filières agricoles. La contractualisation, l'exportation sont des clés pour l'avenir. Je ne veux pas me tromper sur ce qui est mon rôle, mais je pense pouvoir intervenir sur les prix de revient et les mises aux normes et donc la compétitivité de vos exploitations. J'ai bien l'intention de jouer cette carte par le biais du Conseil Régional.

Je n'opposerai pas l'agriculture et l'environnement. Entouré de la vice-Présidente chargée de l'agriculture et de l'agroalimentaire, Marie-Sophie LESNE et du Président de la Commission agriculture, Jean-Michel SERRES nous allons créer un groupe de travail placé sous l'autorité du Préfet de région dont la mission sera d'harmoniser les règlements entre chaque département qui composent la nouvelle région.

Je sais aussi que le GAPPI est engagé dans des actions durables et responsables. La signature entre le GAPPI, la Banque Alimentaire et McCain afin de répondre aux besoins en pomme de terre est une belle et bonne démonstration, cette opération à beaucoup de sens.

Le GAPPI est enraciné comme le sont les pommes de terre, vous pouvez être fiers de votre identité.

Je crois à la logique par filière. Je ne mettrai pas en place des outils régionaux sans concertation. Je veux des choses vraiment efficaces. Avec vous, avec vos représentants, je veux bien faire, je veux que vous puissiez vous développer parce que derrière vous il y a du travail et le travail est ma vraie priorité ».



SIGNATURE DE LA CONVENTION POUR LE DON DE POMMES DE TERRE JEAN BERNOU DIDIER SEGUIN BERTRAND ACHE



Banques Alimentaires



Le GAPPI

Groupement d'Agriculteurs Producteurs de Pommes de terre pour l'Industrie



En 2014, la France compte 8,5 millions de personnes vivant en dessous du seuil national de pauvreté (revenu mensuel < 900 €), soit environ 14 % de la population et 20 % des enfants.

Depuis 2011, il y a eu 17 % de croissance en terme de 'pauvreté d'urgence' (familles dans la rue). L'aide alimentaire est le premier maillon de l'insertion sociale, elle aide à recréer du lien et représente un tremplin pour s'en sortir.

Le Gappi et McCain ont réalisé en 2015 des opérations d'aide alimentaire avec les Banques Alimentaires ayant pour objectifs la collecte, la transformation et la distribution de produits au profit de personnes en situation de précarité. Ces actions d'aide alimentaire ont commencé à sensibiliser les producteurs à effectuer des dons pour couvrir les besoins des plus démunis.

Après réflexion commune entre le Gappi, les Banques Alimentaires et McCain, il est apparu

important de pouvoir pérenniser ces actions de dons de pommes de terre et développer un modèle de solidarité sur une base tri annuelle déconnecté de la volatilité du marché.

Cela a abouti à la mise en place d'un partenariat durable entre McCain, le GAPPI et les Banques Alimentaires afin de soutenir annuellement 2 millions de personnes en précarité, soit sur 3 ans plus de 6.000.000 bénéficiaires et 2.000.000 foyers. Une convention tripartite est signée.

LE GAPPI : appel au don sur 3 ans pour récolter 1100 tonnes de pommes de terre transformables en flocons.

McCain : transformation des pommes de terre en purée de flocons à l'usine de Béthune : 188 Tonnes de flocons transformés.

Les Banques Alimentaires : distribution des flocons aux personnes en situation de précarité

INTERVENTION DE JEAN BERNOU PRÉSIDENT EUROPE CONTINENTALE

- Projets collaboratifs stratégiques:
 - Développement du grand export de nos produits au départ de la France (Port Autonome de Dunkerque)
 - Mise en place de projets à caractère social et solidaire



- Rencontres régulières tout au long de l'année
- Communication permanente
- Continuité du travail de lobbying avec le GAPPI pour protéger les intérêts du monde agricole



Elément clefs de la prochaine récolte:

- Hausse des prix de contrats annuels de **+6,6%**
 - Prise en compte de l'augmentation des charges de production:
 - Redevance Pollutions Diffuses
 - Engrais phosphatés
 - Main d'Œuvre et accompagnement social des salariés (mutuelle)
- Renforcement des contrats pluriannuels sur les variétés Fast Food (prix et volume)
- Poursuite du tonnage mini/maxi à 15 tonnes/ha sur certaines variétés spécifiques
- Certification Global Gap pour 100% de la récolte 2016
- Poursuite du développement des variétés spécifiques McCain

- Développer ensemble (agriculteurs, McCain et responsables de la Région), grâce à la culture de la pomme de terre:
 - le revenu des agriculteurs du GAPPI
 - L'emploi dans le Nord/Pas de Calais/Picardie
 - Les exportations de produits manufacturés
 - L'image de notre grande région



+



+



DÉPART ALAIN DEQUEKER, PAR GABRIEL DELORY

Chaque Assemblée Générale du GAPPI amène son lot de changements en terme de prix, de contrats, bien sûr, mais aussi en terme humain avec le départ ou l'arrivée de nouveaux administrateurs.

Aujourd'hui Alain DEQUEKER, agriculteur à Avesnes le Sec dans le Nord a décidé de ne pas renouveler son mandat d'administrateur qu'il occupait depuis 1989 d'abord au Groupement des Producteurs puis au GAPPI.

Expert dans le domaine des marchés, il a su nous apporter les informations essentielles lors de nos réunions de travail.

Au nom du GAPPI, nous le remercions de son implication au service des producteurs de pommes de terre depuis plus d'un quart de siècle...



TIRAGE AU SORT



Monsieur Franck GONSSE
Secrétaire Général du Syndicat des
Dockers de Dunkerque annonce le
gagnant du tirage au sort

La société UPL Neofog a le plaisir d'offrir à M. BOLLART Thierry Agriculteur à La Thieuloye dans le Pas-de-Calais, un bon d'achat de 1000 € à l'Agence de voyages Aquatour d'Arras.





Jean BERNOU

Christian VANDERHEYDEN



Philippe THERY



Arnaud DELACOUR, Président de l'UNPT



CONTACT

Le GAPPI

Cité de l'Agriculture
54/56 Avenue Roger Salengro
BP 90136
62054 SAINT LAURENT BLANGY cedex

Tel 03.21.60.57.17

le_gappi@yahoo.fr



Sandrine DEPRETZ

Laetitia CLAVEY

Retrouvez nous sur
www.legappi.com

**RENOUVELLEMENT DU CONSEIL D'ADMINISTRATION
LORS DU CONSEIL D ADMINISTRATION DU LUNDI 1ER FÉVRIER**

Nom - Prénom		
Président	Bertrand	ACHTE Nord
Trésorier	Christophe	DELEBARRE Pas-de-Calais
Membres du Bureau	François-Xavier	BAR Pas-de-Calais
	Eric	DELACOUR Aisne
	Gabriel	DELORY Pas-de-Calais
	Yves	LANCKRIET Somme
	Jean-Baptiste	PAUMELLE Seine Maritime
	Nicolas	ROELS Nord
	Alexandre	BERTELOOT Nord
	Vincent	BOURNAISON Marne
	Emmanuel	COCKEMPOT Nord
	Jean-Paul	DECHERF Nord
	Amaury	DELACROIX Pas-de-Calais
	Hervé	DELEPIERRE Pas-de-Calais
	Damien	DESCHODT Nord
	Didier	DURLIN Pas-de-Calais
	David	FOURNIER Pas-de-Calais
	Philippe	HENNETTE Nord
	Antoine	MASCRE Somme
	Maryse	MOREAUX Nord
	Jean-Samuel	PAUX Somme
	Emmanuel	TROUART Somme
	François	VIVIER Pas-de-Calais